



Emmanuel CHEDRU : la moto pour gagner sa vie ET se faire plaisir...

Il a grandi dans son univers, en a fait son métier, et court aussi les compét' le week-end, « comme si en semaine ça ne suffisait pas ! », ironise-t-il à ses dépens. Rencontre avec un motard entreprenant.



On a la fierté de faire du travail de qualité, de donner quelques conseils supplémentaires

Cool, très cool et sympa, Emmanuel CHEDRU, mais aussi débordé ! Malgré notre RDV - un peu zappé par l'artisan... - le téléphone sonne en permanence, et les clients, en majorité des copains motards, passent presque sans discontinuer au magasin. Mais on arrive à apprendre que le savennaisien a fait son apprentissage dans cette entreprise même, à Atlantic Motos.

« *J'étais passionné de moto, comme beaucoup de jeunes, tout simplement !* » lâche le longilligne quadra, regard bleu malicieux et cheveu grisonnant. Embauché à l'issue de sa formation en alternance,

Emmanuel s'occupe petit à petit du commercial, de la gestion, des stocks, et finit par racheter l'entreprise en 1996. Adeptes de trial depuis ses jeunes années - il court au niveau régional « pour se faire plaisir » - le mécanicien a le goût du challenge et sait se remettre en question. Déjà en 2000, il quitte l'ancien local de sa société, et fait construire atelier et boutique sur la route principale d'accès à Savenay. « *Pour se battre, rester compétitif et attractif vis-à-vis de la concurrence, essentiellement nantaise et nazairienne* ».

>> EN ZONE COMMERCIALE, MAIS TOUJOURS DE FAÇON ARTISANALE !

Moins de 10 ans après ce premier changement, l'entreprise est à l'étroit entre ses murs actuels. « *Mon activité principale est surtout la vente de motos, il faut donc que j'aie du choix ! Ici, on ne peut pas pousser les murs...* » explique l'artisan. Direction donc la zone commerciale toute nouvelle de la Colleraye, où une grande enseigne doit entraîner clientèle et commerces dans son sillage. Emmanuel CHEDRU y fait construire des locaux deux fois plus grands que les actuels (250 m²) et devrait s'y installer d'ici la fin de l'année. « *Un changement, ça fait pas de mal !* avoue-t-il. *La zone est bien placée, près d'un axe routier important ; ma clientèle vient de plus ou moins loin, ça devrait lui plaire !* ». Pourtant, malgré l'attractivité généralement exercée par une zone et

l'aspect « business » qui y prévaut, Emmanuel n'entend pas changer de façon de travailler. « *Je veux rester un artisan de proximité !* » précise-t-il en sortant, pour la photo, une rutilante Yamaha TZ de collection, son bébé du moment.

Conseil, écoute, échange sont ses « outils » quotidiens et ses atouts par rapport aux plus grands. Quitte à y laisser parfois quelques plumes... « *On passe beaucoup de temps sur les bécanes ; il n'est pas possible de facturer toutes ces heures... Mais on a la fierté de faire du travail de qualité, de donner quelques conseils supplémentaires, et nos clients apprécient !* ». Et reviennent, donc. C.F.D.

Zone commerciale de la Colleraye,
Savenay
atlanticmotos@wanadoo.fr
Tél. 02 40 56 93 84

ATLANTIC MOTOS
Vente motos et accessoires,
réparation
>SARL rachetée en 1996
>CA = 1,4 M€
>4 salariés (dont 2 mécaniciens)
+ un apprenti