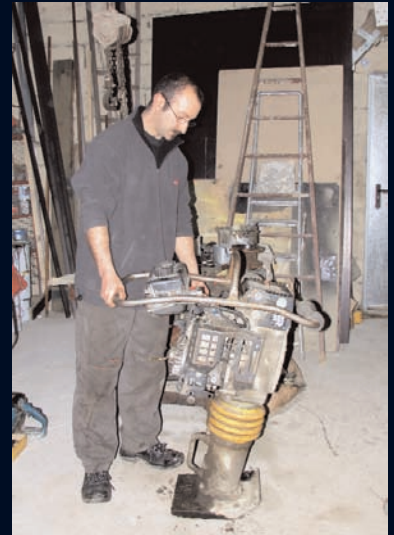


S'installer à son compte, tel était le rêve du jeune mécanicien de Petit-Mars. Mais Christophe Rouaud a sagement attendu d'avoir acquis suffisamment d'expérience pour franchir le pas...



Christophe Rouaud, mécanicien urgentiste des « gros engins »...

Qui eut cru que l'apprenti horticulteur-paysagiste-pépiniériste d'hier se retrouverait un jour dépanneur de matériels de travaux publics, à foncer vers les urgences au volant de son camion-atelier ? C'est pourtant ce que fait désormais Christophe, après avoir créé sa société « Ouest Matériel Assistance ». « **Les stages de paysagistes étaient peu valorisants, et je voyais peu de débouchés**, explique le trentenaire, barbichette bien taillée et allure réservée.

Alors, comme j'ai toujours aimé la mécanique auto, je me suis réorienté vers un BTS de machinisme agricole ! ». Après l'Armée, en 1999, ce fan de kart-cross trouve du travail chez un concessionnaire de matériel viticole, en plein Vignoble. Il y entretient les tracteurs. Mais bien conscient qu'il faut bouger pour évoluer, il change régulièrement d'employeur. « **Il y avait du boulot, on trouvait ce qu'on voulait !** », se souvient-il. D'un concessionnaire à l'autre, le mécanicien futé, apprend à dépanner mini-pelles et autres engins de travaux publics. À l'automne 2008, fort de cette expérience variée et complète, et de diverses relations professionnelles, l'artisan pose sa caisse à outils et branche son ordinateur dans les dépendances de sa maison de Petit-Mars, concrétisant enfin cette envie forte de mener sa barque en solo.

>> DÉPANNAGES URGENTS SUR SITE

Avantage du métier : la variété des clients, la diversité des tâches, en fonction des matériels

dépannés ou entretenus, qui vont de la pelle mécanique de 20 tonnes aux engins pneumatiques, hydrauliques, diesel ou électriques pour le BTP ou l'agriculture ! « **Il faut être disponible, réactif et polyvalent pour dépanner de suite, sur les chantiers mêmes**, ex-

Il faut se bouger et aller chercher le client, c'est tout !

plique le mécanicien. **Et ne pas non plus avoir peur de mettre son nez dans l'électronique !** ». Malheureusement, la crise arrive presque au moment où notre artisan s'installe, ce qui ne facilite pas les choses. « **Le souci, c'est que dans cette activité essentiellement de dépannage, on ne sait pas d'une semaine sur l'autre, le travail qu'on aura !** ». Pourtant ce jeune papa de trois bouts de choux – qui, en vacances, tournicotent dans son atelier – intervient sur tout le département, surtout au nord de Nantes, et parfois hors Loire-Atlantique. Il propose aussi à ses clients – entreprises de BTP, maçons, paysagistes, loueurs, collectivités... – des programmes d'entretien de leur parc de matériels, arguant des défaillances accrues des engins s'ils ne sont pas entretenus régulièrement...

Le dépanneur est également devenu concessionnaire d'une marque allemande et a aussi repris la vente d'une marque de mini-pelles dont l'agent nantais venait de fermer. Le jeune entrepreneur voudrait augmenter les ventes de ma-

tériels neufs, pour s'assurer une part régulière de son chiffre d'affaires. Mais... commercial, c'est un autre métier, qu'il va apprendre en suivant une formation de management et vente. Malgré la crise, malgré une activité en dents de scie, l'artisan ne regrette rien. « **Il faut se bouger et aller chercher le client, c'est tout !** », conclut-il pragmatique. Et déterminé.

C.F.D.



OMA, Ouest Matériel Assistance
Le Tertre 44390 Petit-Mars

☎ 06 81 26 46 07

@ : ouestma@orange.fr